



1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8



УПРАВЛЕНИЕ АПТЕЧНОЙ СЕТЬЮ



Решение для управления розничной и оптовой торговлей лекарственными средствами

«1С:Управление аптечной сетью» автоматизирует задачи оперативного и управленческого учета, анализа и планирования операций в сфере торговли лекарственными средствами, товарами медицинского назначения, а также сопутствующими товарами аптечного ассортимента в коммерческих и муниципальных аптечных сетях различных форматов и на предприятиях оптовой торговли фармацевтическими препаратами.



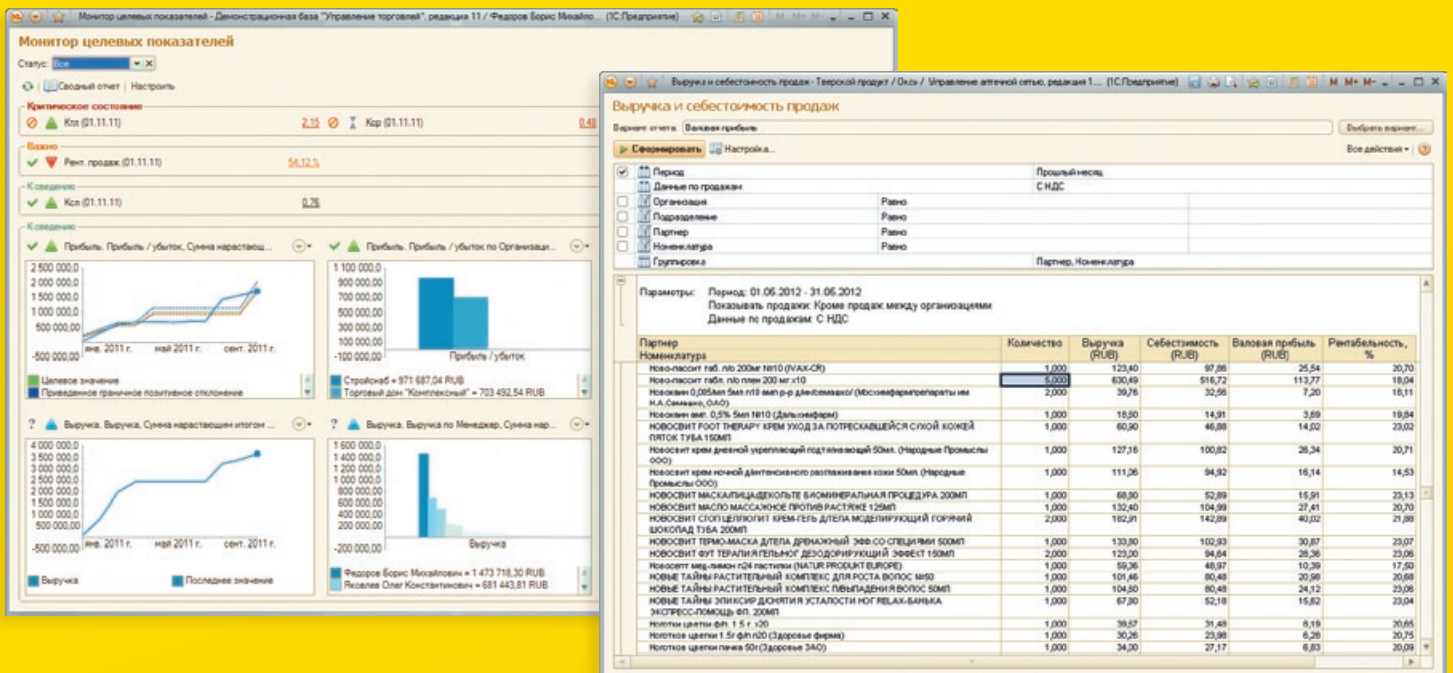
Основные достоинства:

- Соответствие требованиям законодательства Российской Федерации, регулирующего оборот лекарственных средств.
- Контроль предельных наценок на жизненно необходимые и важнейшие лекарственные препараты (ЖНВЛП)
- Контроль и блокировка продаж забракованных серий и фальсификатов.
- Контроль деятельности аптечной сети из любой точки земного шара через Интернет, в том числе и с помощью планшетных компьютеров или коммуникаторов.
- Электронный обмен данными с основными поставщиками фармацевтического рынка Российской Федерации.
- Интеграция с программами «1С:Розница 8. Аптека» и «1С:Бухгалтерия 8».

ОСНОВНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ПРОГРАММЫ

«1С:Управление аптечной сетью» разработано на основе типового решения «1С:Управление торговлей» (входит в комплект поставки), учитывает специфику фармацевтической торговли и обеспечивает следующие возможности:

- Ведение учета по принадлежности номенклатуры к регламентированным спискам и фармакологическим группам.
- Автоматическое заполнение и актуализация нормативно-справочной информации из Государственного Регистра Лекарственных Средств, поставляемого с диском ИТС МЕДИЦИНА.
- Учет серий лекарственных средств с указанием даты изготовления и сроков годности.
- Партионный учет медикаментов на складе. Допускается наличие на складе одного и того же лекарственного средства с различными закупочными и розничными ценами.
- Автоматическое штрихкодирование товаров различных партий, серий и упаковок.
- Автоматический расчет цен и наценок по заранее введенным формулам. Использование максимальных и минимальных торговых наценок с учетом специфики фармацевтической торговли.
- Настройка индивидуальных и групповых правил продаж.
- Все возможные варианты оплаты, применяемые в торговом предприятии, использование графиков оплаты.
- Контроль забракованных серий и фальсификатов.
- Регистрация и учет аналогов и взаимозаменяемости лекарственных средств.
- Интеллектуальная подсистема помощи в принятии решения о необходимости пополнения складских запасов с учетом графика работы склада.
- Самостоятельная регистрация заказов клиентами через Интернет.
- Планирование и учет денежных средств, управление взаиморасчетами, оценка учета НДС, анализ финансовых результатов.
- Разнообразные гибко настраиваемые отчеты для руководителя с детальной расшифровкой.
- Автоматизация механизмов управления отношений с клиентами (концепция CRM).
- Широкий спектр подключаемого торгового оборудования: ККМ в режиме Offline, POS-системы, сканеры штрих-кода, принтеры этикеток, терминалы сбора данных, и др.



Внедрение и распространение программного продукта осуществляется сертифицированными партнерами фирмы «1С».



Фирма «1С»
123056, Россия, Москва, а/я 64
ул. Селезневская, 21
Тел. /факс: (495) 681-37-63
www.1c.ru, solutions@1c.ru



ООО «Окси»
172010, Тверская обл., г. Торжок,
ул. Луначарского, д. 136
Тел. (48251) 9-10-84, (4822) 57-77-31
E-mail: pharmacy@1c.ru, support@novotor.ru

